



POR QUÉ CONVERTIRSE EN RE-SELLER **BITDEFENDER GRAVITYZONE**

El enfoque único del programa de Bitdefender permite a los re-sellers alcanzar excelentes beneficios, recibir protección de oportunidades y a acceder a apoyos de marketing, todo ello basado en la venta de productos exclusivos y de primera, junto a un apoyo y herramientas eficaces.



Tecnología Nº 1.
Elección de los expertos

SEGURIDAD GALARDONADA. EXCELENCIA PROBADA

Los galardones recompensan una calidad puntera a nivel mundial. Año tras año, Bitdefender se alza con los premios más codiciados del sector.

TECNOLOGÍA LÍDER. FÁCIL DE IMPLEMENTAR

En calidad de re-seller Bitdefender venderá e instalará GravityZone, la única solución de seguridad capaz de reducir el costo total con la protección de los endpoints.

USUARIOS SATISFECHOS. CLIENTES RECURRENTE

Bitdefender se enorgullece de una tecnología y un servicio de alta calidad que garantizan la seguridad y satisfacción de nuestros usuarios.



Trabajar juntos.
Simple, fácil y directo

SIEMPRE EN PUNTA

En Bitdefender nos gusta comunicar y sabemos que nuestros re-sellers tienen que estar por encima de todo.

SOPORTE INTEGRAL

Las personas son el activo más valioso de Bitdefender. Ante cualquier cosa que necesite, en el momento que la necesite, comprobará que tenemos las personas adecuadas para ayudarle a crecer y a tener éxito.

HERRAMIENTAS INTEGRADAS

Como nunca dejamos de mejorar, estamos perfeccionando constantemente el sistema e introduciendo nuevas características para satisfacer sus necesidades.



Ingresos protegidos
y recurrentes

RENDIMIENTO CON RECOMPENSA GARANTIZADA

Una filosofía clave en Bitdefender es que el éxito llega cuando los resultados se recompensan directa y generosamente.

REGISTRO DE NUEVAS OPORTUNIDADES

Como re-seller de Bitdefender, tiene acceso a excelentes herramientas como el registro de nuevas oportunidades, para recompensar sus esfuerzos comerciales.

PROTECCIÓN DE CUENTA EN LAS RENOVACIONES

Le garantiza que será el partner prioritario para renovar y desarrollar nuevos negocios en cuentas en las que haya invertido su tiempo y su esfuerzo.



Ventajas económicas.

Bitdefender está comprometido con el éxito económico de sus re-seller y ofrece diferentes márgenes (en función del nivel de ventas, además de fondos de marketing y promociones de productos) a todos los re-sellers con un buen rendimiento y excelentes resultados. Bitdefender mantiene también una estrecha relación con los mayoristas que implementan la estructura del programa de re-seller que puede aumentar la rentabilidad y márgenes en ventas. Los re-sellers Silver y Gold pueden cooperar con su gestor de cuenta de canal para optimizar las ventas. El mayorista local y el distribuidor podrán proporcionar más información acerca de estas ventajas.

Márgenes

El margen del re-seller depende de su nivel de ventas y oportunidades. Un nivel más alto otorga al re-seller un margen mayor. El nivel de margen se establecerá en las condiciones del mayorista local y distribuidor y se computa como un porcentaje de descuento por parte de Bitdefender sobre el precio de usuario final que será o bien un MSRP o un NSP aprobado por Bitdefender.

Margen de registro de nuevas oportunidades

Bitdefender ofrece la posibilidad de registrar nuevas oportunidades para recompensar los esfuerzos de ventas de sus re-seller. Al registrar las nuevas oportunidades que superen la cantidad mínima requerida, los partners obtienen un margen adicional para esa negociación en concreto, ligado al ID de esta y devengado en el momento del pedido y factura correspondiente a dicha oportunidad. Además, los re-seller de Bitdefender se aseguran de que todo su negocio queda protegido cualquiera que sea su valor.

Límite de crédito / 30 días de pago

Solo los re-seller con mas de 5 ventas a clientes finales son candidatos a un límite de crédito y/ó 30 dias de pago. Esta solicitud se dirigirá directamente al distribuidor / gestor de cuenta de canal y se aprobará tras un estudio detallado de cada caso.

Ventajas de marketing

Bitdefender considera que la estrategia más eficaz para crear la demanda de sus soluciones de seguridad combina el marketing global de Bitdefender y la generación de oportunidades de negocio con la experiencia de campo y marketing de sus partners locales. Como primer contacto con el mercado, los re-sellers de Bitdefender entienden las necesidades de sus clientes actuales y potenciales. Para ayudarles en su marketing y ventas, Bitdefender ofrece una amplia variedad de herramientas y soporte, incluyendo diseño de marketing a solicitud.

Materiales de marca compartida

La marca compartida -con el logotipo del re-seller y el de pertenencia al programa de re-seller correspondiente- garantiza a los clientes potenciales que las soluciones y servicios proporcionados por un partner cumplen con la metodología y buenas prácticas de Bitdefender, y que el re-seller está autorizado a vender soluciones de Bitdefender y es competente para ello. Bitdefender proporciona a sus re-seller Silver y Gold materiales de apoyo personalizados para alojar el logotipo del partner de Bitdefender y el permiso para distribuir materiales de marca compartida a sus clientes actuales y potenciales. Los re-seller deben seguir el manual de marca de Bitdefender.



Bitdefender es una empresa global de tecnologías de seguridad que ofrece soluciones completas y de vanguardia para la seguridad informática y protección contra amenazas avanzadas a más de 500 millones de usuarios en más de 150 países. Desde 2001, Bitdefender ha desarrollado sistemáticamente tecnologías galardonadas de seguridad, destinadas a usuarios domésticos y empresariales, proporcionando soluciones de seguridad tanto para las infraestructuras híbridas de datacenter, como de protección para los endpoints. Con el apoyo de su I+D, y su red de alianzas y colaboraciones, Bitdefender disfruta del prestigio de ir en la vanguardia de la seguridad y ofrecer una gama de soluciones sólidas y de total confianza. Para obtener más información visite <http://www.bitdefender.es>

Todos los derechos reservados. © 2018 Bitdefender. Todas las marcas registradas, nombres comerciales y productos citados en este documento pertenecen a sus respectivos propietarios.



Ventajas de apoyo a las ventas

Bitdefender se compromete a proporcionar a sus re-sellers apoyo para incrementar los ingresos y aumentar el beneficio. Los re-sellers pueden acceder a una serie de herramientas de ventas, al registro de nuevas oportunidades, al soporte para renovaciones y al formulario de solicitud de NFR. Además, los re-seller Gold y Silver son candidatos para recibir oportunidades de negocio de los distintos programas.

Registro de nuevas oportunidades

Información necesaria para registrar una oportunidad:

- Nombre comercial de la empresa, NIT, dirección principal y número de teléfono principal.
Nombre Jurídico de la empresa: [Si factura con otro nombre]
- Nombre del contacto principal e información de contacto [teléfono, e-mail].
- Tipo [Compra Nueva, Desplazamiento]
Marca Actual de Antivirus: [Si es Desplazamiento]
- Version: Privada, Gobierno, Educacion
- Version BitDefender y Número de usuarios del cliente.

Criterios de candidatura para el registro de oportunidades:

- El cliente ha definido un periodo de compra en un horizonte máximo de 90 días.
- Se ha acordado una actividad de seguimiento por ambas partes.
- El partner proporciona la información de contacto necesaria.
- Un acuerdo registrado por cada oportunidad.
- La oportunidad debe cerrarse al menos 15 días después de haberse aprobado por Bitdefender y el pedido se puede cursar dentro de los 30 días a contar a partir de la aprobación (se puede solicitar una extensión de hasta 30 días, sujeta a la aprobación de Bitdefender).

El Registro de nuevas oportunidades no protege frente a que el cliente solicite ofertas menores a 50 Lic en version GravityZone Business. Bitdefender revisará la oportunidad registrada para su aprobación en un máximo de 48 horas. Tras la aprobación, los partners de Bitdefender tienen aseguradas sus respectivas negociaciones. Solo las oportunidades de negocio cuyo valor supere cierto umbral podrán optar al margen adicional de registro de nuevas oportunidades. Un representante de ventas de Bitdefender le comunicará la cantidad exacta de dicho margen.

Apoyo Técnico

Formación práctica

Para garantizar un proceso previo a la cualificación claro y fácil de gestionar, los Servicios profesionales de Bitdefender ¡le ayudarán gratuitamente a realizar cinco demostraciones de productos en directo y pruebas de concepto!

Acceso a la base de conocimientos

La extensa base de conocimientos técnicos de Bitdefender está formada por un gran almacén en el que se pueden buscar conocimientos técnicos sobre los productos de Bitdefender, incluyendo:

Soporte Técnico Local

Para ayudarle a resolver cualquier problema o configuración, tenemos a su disposición soporte por teléfono, Whatsapp y correo electrónico.



Bitdefender es una empresa global de tecnologías de seguridad que ofrece soluciones completas y de vanguardia para la seguridad informática y protección contra amenazas avanzadas a más de 500 millones de usuarios en más de 150 países. Desde 2001, Bitdefender ha desarrollado sistemáticamente tecnologías galardonadas de seguridad, destinadas a usuarios domésticos y empresariales, proporcionando soluciones de seguridad tanto para las infraestructuras híbridas de datacenter, como de protección para los endpoints. Con el apoyo de su I+D, y su red de alianzas y colaboraciones, Bitdefender disfruta del prestigio de ir en la vanguardia de la seguridad y ofrecer una gama de soluciones sólidas y de total confianza. Para obtener más información visite <http://www.bitdefender.es>

Todos los derechos reservados. © 2018 Bitdefender. Todas las marcas registradas, nombres comerciales y productos citados en este documento pertenecen a sus respectivos propietarios.

